



## PUNTO VENDITA 4.0

LE MIGLIORI STRADE CHE PORTANO AL SUCCESSO  
NELLA VENDITA DI PRODOTTI D'ARREDAMENTO

2 - 3 DICEMBRE 2019

Il mercato dell'arredamento è diventato **sempre più competitivo!**

Pertanto, chi ha la responsabilità della conduzione di un PV di arredamento deve conoscere in modo approfondito l'**attuale scenario** per comprendere bene come muoversi per avere successo.

Oggi, **non sono più consentiti errori o tentativi improvvisati!**

Occorre conoscere a fondo le più **efficaci strategie di sviluppo** che consentono di **ottenere il successo** in un contesto così difficile.

Partecipando a questo corso, con una full immersione di due giornate, potrai approfondire diversi **modelli di analisi dell'offerta prodotto/mercato** che ti consentiranno di esplorare le potenzialità di successo di 3 diverse strategie di sviluppo:

### - LA PENETRAZIONE DEL MERCATO

Ti spiegheremo come riuscire ad incrementare le vendite del tuo negozio mantenendo inalterata la tua offerta di prodotti e servizi nell'attuale mercato di riferimento. Scoprirai come poter attrarre più clienti nel tuo show-room, come poterli più facilmente coinvolgere ed interessare alle tue offerte, riuscendo a chiudere un maggior numero di contratti.

### - LO SVILUPPO DEL MERCATO

Ti forniremo tutte le indicazioni utili per poter valutare lo sviluppo della tua attività attraverso l'apertura di nuovi punti vendita, mantenendo la stessa offerta di prodotto. Approfondirai le corrette logiche per l'apertura di nuovi show-room sia multi-brand che mono-brand.

### - LO SVILUPPO DEI PRODOTTI/SERVIZI

Come poter allargare significativamente i propri assortimenti trattati (prodotti/servizi) rivolgendoli agli stessi clienti serviti nel proprio mercato di riferimento. Potrai scoprire come è facile e profittevole incrementare la quota di fatturato che ti genera ogni singolo cliente servito, arrivando ad estendere la fornitura degli arredi comprendendo cartongessi, sistemi di illuminazione integrati, rivestimenti, tendaggi,...



Durante il corso parteciperai alla presentazione di ARREDO ACADEMY, una rete di mobiliari italiani che sta nascendo in questi mesi e che ha lo scopo di aiutare i rivenditori italiani a riposizionarsi sul mercato, ponendo al centro della propria offerta la professionalità e la consulenza al cliente.



**Desideri davvero garantire un futuro  
ALLA TUA ATTIVITA' ?**

**ISCRIVITI AL CORSO**

**Beneficerai di uno sconto del 35%  
riservato ai primi 15 iscritti entro il 15/11**

*quota di adesione di 475,00€ + iva anziché 730,00 + iva*

**DATE:** 2-3 dicembre 2019

**Studio ANSCO srl**  
Piazza G. La Pira, 4  
20851 LISSONE (MB)

[WWW.STUDIOANSCO.IT](http://WWW.STUDIOANSCO.IT)